

Die Digitalisierung verändert Menschen und Märkte. Wir von DMK E-BUSINESS sind der Partner für dieses digitale Zeitalter. Für unsere Auftraggeber ermöglichen wir als führendes Beratungs- und Softwarehaus mit 30 Mitarbeitern an 3 Standorten kundenzentrierte digitale Innovationen. Basierend auf einem einzigartigen Beratungsansatz und etablierten Enterprise Open Source Technologien entstehen in vertrauensvoller und agiler Zusammenarbeit digitale Lösungen, die sich durch hohe Flexibilität, Skalierbarkeit und Performance auszeichnen. Weitere Informationen findest Du unter www.dmk-ebusiness.de.

Für den Aufbau unseres Teams in **Berlin** suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittszeitpunkt in Vollzeit einen

Sales Manager (m/w)

Deine Aufgaben

- Neukundenvertrieb des gesamten Portfolios der DMK E-BUSINESS GmbH
- Aktive Marktbearbeitung und -erschließung im Niederlassungsgebiet Berlin, Brandenburg und Norddeutschland
- Erstellung von Angeboten sowie deren Nachverfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Planung, Vorbereitung und Präsentation von Konzepten bei potentiellen Kunden und auf Konferenzen
- Anfertigung von Besuchsberichten und -auswertungen sowie Aktualisierung, Pflege und Nachhaltung von Leads und Opportunities
- Zielgerichtete Verfolgung und Erreichung der Umsatzziele sowie regelmäßiges und proaktives Reporting an den Geschäftsführer Marketing/Vertrieb

Dein Profil

- Hohe Affinität und ausgeprägte Kenntnisse von aktuellen Technologien und Konzepten des Digital Business sowie erste Erfahrungen und Netzwerke in der Digital-Agentur-Szene
- Ausrichtung des Vertriebsfokus auf den Mittelstand und Konzernunternehmen
- Eigenständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie souveränes Auftreten
- Teamfähigkeit, Sorgfalt und Qualitätsbewusstsein
- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre, Kommunikationswissenschaften bzw. vergleichbare kaufmännische Berufsausbildung
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Wort und Schrift, insbesondere in deutscher und englischer Sprache

Unser Angebot

- Verantwortungsvolle und spannende Tätigkeit in einer modernen Arbeitsatmosphäre
- Teamorientierte Unternehmenskultur mit agilem Mindset
- Unterstützung der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Gute Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Regelmäßige Teamevents, Innovationstage und aktive Gesundheitsförderung
- Kaffee, Wasser und Obst „aufs Haus“

Gestalte mit uns das Digital Business!

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen. Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen mit Deinen Gehaltsvorstellungen und Informationen zur Verfügbarkeit vorzugsweise im PDF-Format per E-Mail an: karriere@dmk-ebusiness.de.

Deine Fragen beantwortet Jenny Beger gerne telefonisch unter +49 (0) 371 35636927.



Büro Berlin:

DMK E-BUSINESS GmbH
Keithstraße 6
10787 Berlin
T +49 (0)30 28484887

Hauptsitz Chemnitz:

DMK E-BUSINESS GmbH
Dresdner Straße 40
09130 Chemnitz
T +49 (0)371 3563690

Büro Köln:

DMK E-BUSINESS GmbH
Horbeller Straße 31
50858 Köln
T +49 (0) 221 98656158